# Currículum Vitae

## Datos personales

Nombre completo: [Tu nombre aquí]

Teléfono: [Tu número de contacto]

Correo electrónico: [Tu correo electrónico]

LinkedIn: [Enlace a tu perfil profesional]

## Perfil profesional

Ejecutivo comercial con sólida trayectoria en desarrollo de negocios B2B y B2C, gestión de cuentas estratégicas y liderazgo de equipos de ventas. Orientado a resultados, con habilidades en negociación, análisis de mercado y fidelización de clientes. Experiencia comprobada en sectores como tecnología, servicios financieros y consumo masivo.

## Experiencia laboral

Ejecutivo Comercial Senior – Compañía GlobalTech
Enero 2021 – Actualidad
- Gestión y ampliación de cartera de clientes corporativos.
- Cumplimiento de metas trimestrales con un promedio de 120% de objetivos alcanzados.
- Presentación de propuestas comerciales y cierre de contratos de alto valor.
- Coordinación con los equipos de marketing y operaciones para asegurar calidad del servicio.

Ejecutivo de cuentas – Servicios Financieros FinanPlus
Marzo 2017 – Diciembre 2020
- Desarrollo de nuevos negocios en el segmento PYME.
- Incremento del 40% en las ventas anuales de productos financieros.
- Atención postventa y asesoramiento personalizado.

## Formación académica

Licenciatura en Administración de Empresas – Universidad Nacional
2012 – 2016

## Habilidades

- Negociación
- Desarrollo de negocios
- Análisis de mercado
- CRM (Salesforce, Zoho)
- Trabajo en equipo
- Liderazgo comercial

## Idiomas y herramientas

- Inglés: nivel avanzado
- Excel: avanzado
- Power BI: intermedio