Modelo de Currículum Vitae – Industria Farmacéutica (Especialización en Ventas Médicas)

# Datos Personales

Nombre: [Tu Nombre Completo]

Teléfono: [Tu número de contacto]

Correo electrónico: [Tu correo electrónico]

Dirección: [Tu dirección física, opcional]

LinkedIn: [Enlace a tu perfil]

# Perfil Profesional

Profesional de la industria farmacéutica con enfoque en ventas médicas, orientado a resultados y con capacidad para establecer relaciones sólidas con profesionales de la salud. Experiencia en la promoción y comercialización de productos farmacéuticos, capacitación médica y estrategias de ventas en el sector salud. Habilidades destacadas en negociación, comunicación efectiva y análisis de mercado.

# Experiencia Laboral

Representante de Ventas Médicas  
Compañía Farmacéutica XYZ – Sevilla, España  
Febrero 2021 – Actualidad  
- Promoción de productos especializados en atención primaria y hospitales.  
- Gestión de relaciones con médicos, farmacéuticos y otros profesionales sanitarios.  
- Cumplimiento de objetivos de ventas y cobertura territorial.  
- Participación en eventos científicos y formaciones de producto.

Delegado Comercial Junior  
Laboratorios Salud y Vida – Valencia, España  
Abril 2018 – Enero 2021  
- Apoyo en campañas de lanzamiento de nuevos medicamentos.  
- Seguimiento de clientes y fidelización en zonas asignadas.  
- Elaboración de reportes de actividad comercial y competencia.

# Formación Académica

Máster en Marketing y Gestión Comercial en el Sector Salud  
Escuela de Negocios y Salud – 2017 – 2018

Grado en Biología  
Universidad de Granada – 2011 – 2016

# Competencias y Habilidades

- Técnicas de venta consultiva.

- Conocimiento del mercado farmacéutico.

- Habilidades de comunicación y negociación.

- Capacidad para trabajar por objetivos.

- Manejo de CRM y herramientas digitales de ventas.

- Inglés intermedio-avanzado.