Modelo de Currículum Vitae – Industria Farmacéutica (Especialización en Ventas Médicas)

# Datos Personales

Nombre: [Tu Nombre Completo]

Teléfono: [Tu número de contacto]

Correo electrónico: [Tu correo electrónico]

Dirección: [Tu dirección física, opcional]

LinkedIn: [Enlace a tu perfil]

# Perfil Profesional

Profesional de la industria farmacéutica con enfoque en ventas médicas, orientado a resultados y con capacidad para establecer relaciones sólidas con profesionales de la salud. Experiencia en la promoción y comercialización de productos farmacéuticos, capacitación médica y estrategias de ventas en el sector salud. Habilidades destacadas en negociación, comunicación efectiva y análisis de mercado.

# Experiencia Laboral

Representante de Ventas Médicas
Compañía Farmacéutica XYZ – Sevilla, España
Febrero 2021 – Actualidad
- Promoción de productos especializados en atención primaria y hospitales.
- Gestión de relaciones con médicos, farmacéuticos y otros profesionales sanitarios.
- Cumplimiento de objetivos de ventas y cobertura territorial.
- Participación en eventos científicos y formaciones de producto.

Delegado Comercial Junior
Laboratorios Salud y Vida – Valencia, España
Abril 2018 – Enero 2021
- Apoyo en campañas de lanzamiento de nuevos medicamentos.
- Seguimiento de clientes y fidelización en zonas asignadas.
- Elaboración de reportes de actividad comercial y competencia.

# Formación Académica

Máster en Marketing y Gestión Comercial en el Sector Salud
Escuela de Negocios y Salud – 2017 – 2018

Grado en Biología
Universidad de Granada – 2011 – 2016

# Competencias y Habilidades

- Técnicas de venta consultiva.

- Conocimiento del mercado farmacéutico.

- Habilidades de comunicación y negociación.

- Capacidad para trabajar por objetivos.

- Manejo de CRM y herramientas digitales de ventas.

- Inglés intermedio-avanzado.